

Competitivitat La indústria aeronàutica

Reportatge



Boeing va presentar, el 8 de juliol, la nova aeronau 787 Dreamliner, a Everett, Washington ■ ROBERT SORBO / REUTERS

Boeing i Airbus en una nova carrera

RECUPERACIÓ • Airbus lidera les comandes fins al juny **IMPACTE** • Boeing contraataca amb el nou 787, que genera una forta demanda **REREFONS** • Les firmes lluiten contra l'alça del preu del carburant

Lara Bonilla
NOVA YORK. CORRESPONSAL

La cursa per liderar el sector aeronàutic és una carrera de fons i la firma nord-americana Boeing i el consorci europeu Airbus, els dos eterns competidors, es desafien un cop més per situar-se al capdavant. Fa un any, Boeing es va alçar amb el títol del fabricant d'avió més important, amb un rècord de 1.044 comandes, amb el qual superava Airbus, que durant els cinc anys previs havia liderat el mercat. Però el consorci europeu sembla haver sortit de la crisi que se li ha atribuït aquest últim any i mig i la setmana passada anunciava "que torna a la cursa".

La competició no ha fet més que començar i Airbus ha gaudit d'avanatge en el primer semestre de l'any. El consorci europeu va superar el seu rival amb 680 comandes en el primer semestre del 2007, 470 de les quals al juny, gràcies als encàrrecs rebuts en el saló aeronàutic de Le Bourget (França). En un sol mes, el fabricant europeu ha triplicat la xifra de comandes. Davant aquest allau, el president d'Airbus, Louis Gallois, va negar que s'haguessin concedit rebaixes a les aerolínies per poder presentar nous contractes.

Boeing ha contraatacat amb el seu nou avió 787 Dreamliner, que acaba de presentar amb èxit i que s'apunta com una important font d'ingressos. Fins al 3 de juliol passat, el gegant

nord-americà anava per darrere en volum de comandes, després de registrar-ne 544 des de principis d'any. Però amb el llançament del seu avió estrella, Boeing va anunciar una pluja de comandes amb més de 47 aerolínies comprant-ne 677 unitats, el major nombre de comandes per un avió abans que entri en servei. La japonesa ANA és una de les companyies que més n'ha comprat i serà la primera a estrenar el 787, al maig del 2008, per transportar passatgers a les Olimpíades de Pequín.

És un avió de mida mitjana capaç de volar sense escales, amb capacitat per a 210 i 330 persones, construït amb un nou material, un plàstic més

Si Boeing aposta pels vols directes, Airbus ho fa pel trànsit aeri d'enllaç, dues formes diferents de fer negoci

lleuger que l'alumini i que consumeix menys carburant que el seu predecessor. El nou aparell ha d'ajudar la firma amb seu a Chicago a oblidar els últims escàndols corporatius i altres problemes de producció.

Airbus competeix amb la rival nord-americana amb el seu A-380, el "superjumbo", que des del seu llançament el 2005 ha rebut 165 comandes i que amb 555 seients és l'avió comercial més gran. Tot i els endarreriments acumulats en les entregues, està previst que Singapore Airlines rebí el primer aparell a l'octubre vinent. Thai Airways també ha confirmat la co-

manda de sis aparells d'aquesta aeronau comercial que Airbus assegura que és la més eficient en consum de carburant, amb 2,9 litres de querosè per passatger i 100 quilòmetres. Aquest avió gegant i l'A-350, un de llarga distància i capacitat mitjana que competeix directament amb el Dreamliner, són els dos models clau d'Airbus per al futur. L'A-350 podria fabricar-se el 2011, ja que fins a aquest setembre no se'n presentarà el prototip a les aèries, i no entraria en servei fins d'aquí a un o dos anys, és a dir, quatre anys després del 787 de Boeing.

I si Boeing aposta pels vols directes, Airbus ho fa pel trànsit aeri d'enllaç. Dues formes diferents d'entendre el sector aeronàutic.

Un any excel·lent

Pel que fa al nombre d'entregues, Airbus n'és capdavanter amb 231 avions lliurats el primer semestre de l'any davant dels 220 del seu rival. Així no és estrany que el responsable comercial d'Airbus assegurí que el 2007 serà "possiblement el millor any" per als avions A330 i A340. El consorci europeu ha d'afrontar, però, el pla de reducció de costos Power 8, amb el qual pretén estalviar 300 milions d'euros aquest any, i que inclou la reducció de la plantilla en 10.000 persones i la cessió de sis plantes.

Més enllà de qui arribi primer a la meta, Boeing i Airbus lluiten per mantenir-se en la cursa quan la indústria aeronàutica ha de fer front a l'alça del preu del carburant i a les fortes mesures de seguretat. La competitivitat és més forta que mai. ■

TANTxTANT

Modest Guinjoan
Josep Maria Llauredor



L'estranya generositat catalana

Amb l'experiència s'aprèn que, de vegades, el soroll mediàtic no fa altra cosa que cobrir amb una flasada espectacular un fracàs també espectacular. El Barça, des de feia mesos, havia començat el procés de regalar la darrera lliga al seu etern rival davant la passivitat de directius, tècnics, jugadors i aficionats, alguns dels quals van esperar un miracle fins al darrer moment. Quan és una qüestió d'actituds, els empresaris diuen que ho tenen clar. O no.

En aquest país, per educació, per impotència o per sentiment de superioritat, hi ha la tendència a fer concessions gratuïtes, regals, encara que sigui al competidor més directe, potser amb la vana esperança de trobar un comportament recíproc semblant o, si més no, de rebre algun signe d'agraïment.

Així ho han fet polítics de totes les èpoques amb les reivindicacions nacionals, amb les infraestructures, amb el crònic déficit fiscal; i també molts empresaris que, en la seva carrera per créixer en un mercat mundial, no gosen fer un salt que altres, tot aprofitant tanta amabilitat, no dubten a fer. I així es fa cada dia al carrer, on la gent del país treu importància al fet que es trepitgin els seus drets. Quan Catalunya va perdent posicions relatives dins de l'Estat o les infraestructures es demostren del tot insuficients, quan els empresaris estrangers són més benvinguts que els catalans, aleshores apareix el victimisme, la incomprensió, el recurs als àrbitres o a la mala sort; per contra, la filosofia del rival és la de sempre envers el màxim competidor: a l'enemic, ni aigua.

Discrepància de la direcció de Sony amb el comitè

Redacció
VILADECAVALLS

Un nou pols s'ha obert entre la direcció de Sony a Viladecavalls i el comitè d'empresa i la plantilla. Els representants dels treballadors presentaran en els pròxims dies una demanda contra la companyia davant els tribunals del social per l'absorció, dins del sou base, d'un complement inclòs en el conveni del metall de la demarcació de Barcelona.

La direcció de Sony s'ha limitat a indicar que està a l'espera del dictamen jurídic que prepara l'autoritat laboral sobre això, segons informa Efe.

L'absorció d'aquest complement durant els sis anys de vigència del conveni del metall de la província de Barcelona, signat recentment per UGT i CCOO, suposaria un estalvi en el conjunt de la plantilla de Sony a Viladecavalls —composta per una mitjana d'unes 2.600 persones— de prop de 12 milions d'euros per a la multinacional japonesa, segons el càlcul de les centrals sindicals. ■

Ajuntament de Lliçà d'Amunt ANUNCI

Per Decret d'aquesta Alcaldia el dia 2 de juliol de 2007 s'ha resolt aprovar l'informe emès pel tècnic redactor del Projecte de Reparcel·lació de la Unitat d'Actuació XVIII-Raval d'en Xicotà II de Lliçà d'Amunt, i aprovar definitivament el projecte esmentat.

Contra aquesta resolució, que és definitiva en via administrativa, es podrà interposar amb caràcter potestatiu recurs de reposició davant l'òrgan que l'ha dictada, en el termini d'un mes a comptar des de l'endemà de la notificació d'aquest acord.

Contra la desestimació expressa del recurs de reposició, si escau, o bé directament contra aquesta resolució, es podrà interposar recurs contenciós administratiu davant la Sala Contenciosa Administrativa del Tribunal Superior de Justícia de Catalunya, en el termini de dos mesos a comptar des de l'endemà de la recepció de la notificació corresponent.

En el cas que la desestimació del recurs de reposició es produís per silenci administratiu —silenci que es produeix pel transcurs d'un mes a comptar des de la data de la interposició sense que se n'hagi notificat la resolució— el termini per a la interposició del recurs contenciós administratiu serà de sis mesos, a comptar des de l'endemà del dia en què el recurs esmentat de reposició s'entengui desestimat.

Lliçà d'Amunt,
2 de juliol de 2007
Gemma Navarro i Medialdea
Secretària actual

Materiales y diseños, S.A. En compliment de l'article 150 de la L.S.A., es fa públic que la Junta Ordinària i Extraordinària amb caràcter universal celebrada el dia 30 de juny de 2007 de la societat **MATERIALES Y DISEÑOS, S.A.**, va acordar per unanimitat el trasllat del domicili social a Sant Vicenç de Torelló, (Barcelona), Colònia Borgonya, Polígon Industrial Coats Fabra, s/n, i la conseqüent modificació de l'article 3 dels Estatuts Socials. Manlleu, a 2 de juliol de 2007, l'Administrador Únic, Pere Pujades Gil.